# 被動收入建立全攻略

投資理財 | 七頁實作手冊

想增加收入，卻怕做出一個更忙的副業？先把製作、引流、客服與維護時間都列入，才能比較模式。

## 完成後帶走什麼

完成三種收入模式比較表與一項低成本需求測試。

## 閱讀路線

第 2-3 頁：四個操作步驟
第 4 頁：完整示例
第 5 頁：可列印工作表
第 6 頁：七天執行表
第 7 頁：排錯、限制與資料來源

使用方式：先讀示例，再用自己的資料填表。每次只完成一個小步驟；資訊不足時標示待確認，避免把假設當事實。

# 01 / 開始與定義

盤點可交付資產：自己有權使用的教學、表格、照片或內容。沒有實作證據時，先做示例與測試，不冒充專家或客戶。

比較投入而非只看收入：列一次製作時數、每月維護、每筆服務、平台費與退款。投資型收入另有本金損失與波動，不能與商品營收混為一談。

## 現在就做

取一張紙，把前兩個步驟各寫成一項具體產出。每項都註明：資料從哪裡來、怎樣算完成、哪些資訊還缺少。先完成最小版本，不用一次做漂亮。

我的第一項產出：_____

資料來源：_____

仍需確認：_____

# 02 / 驗證與回顧

先做最小版本：用一份工作表解決一個小問題，公開適用與不適用範圍。先訪談與試用，確認交付再收款。

驗證持續性：計算每月淨額與總工時，包含引流；連續追蹤幾個週期才決定擴大。低維護不等於零工作，也不保證穩定收入。

## 驗收規則

完成後用三個問題核對：別人是否能看懂？每個數字或承諾是否有來源？換一個情境時是否仍適用？把不適用條件寫進紀錄，避免勉強套用。

我會在 _____ 年 _____ 月 _____ 日回顧。
達到哪個條件才繼續：_____
遇到什麼情況先停止：_____